

Kan svenska regler för offentlig upphandling missgynna små och medelstora företag i byggsektorn?

Möte med statssekreterare Dan Ericsson 2008-08-18

1. Deltagare från Byggherrarna

- Sven Landelius, föreningsordförande
- Stefan Sandesten, VD
- Bo Vading, sekreterare i Byggherrarnas LOU-utskott
- Åke Wellenius, ledamot i Byggherrarnas LOU-utskott, VD Täby Fastighets AB

2. Presentation av föreningen Byggherrarna

3. Utgångspunkter

- Offentliga byggherrar i Sverige ser självfallet konkurrens som positivt för samhällsutvecklingen och för den egna verksamheten. Man värnar sina ägares kapital och ser samtidigt till största möjliga kundnytta. Byggherrarna anser, att det inte är rimligt att lagstifta med utgångspunkten, att leverantörer och beställare kan eller vill göra fel.
- Grundläggande är, att de fem EG-rättsliga principerna alltid gäller. Varje upphandling ska normalt baseras på en bred konkurrens. Byggherrarna anser att konkurrensen dock ska genomföras på ett sätt som står i proportion till upphandlingen.

4. Avgränsning

- Upphandling av byggrelaterade tjänster, projektering och byggande
- Under tröskelvärdena

5. Bakgrund med problembild

- Mindre leverantörer och beställare agerar främst under tröskelvärdena. De har svårt att lära sig den komplexa lagstiftningen och även svårt att följa alla förändringar. Det uppstår en marknad som gynnar juridiskt skolade jurister och större aktörer.
- Detaljerade svenska regler för delar som inte är obligatoriska i EG-rätten ger incitament till upphandling av större samordnade volymer, upphandling med hjälp av specialister och ökning av andel mindre arbeten i egen regi.
- Detaljerade regler vid mindre omfattande upphandlingar kan leda till större fokus på att göra upphandlingen rätt än att göra en bra upphandling. Detta ger styrning mot lägsta pris i stället för mot kvalitet eller ekonomiskt mest fördelaktigt. Innovationsklimatet påverkas då negativt.

6. Dansk lagstiftning samt svenska regler för upphandling i konkurrens inom byggsektorn på den privata sidan kan ge impulser för svensk lagstiftning under tröskelvärdena.

7. Byggherrarnas förslag till förenklingar

- Skapa en särskild lag för upphandlingar som inte styrs av EG-direktiv.
- Skapa nationella (svenska) tröskelvärden – minst 600 000 kr för tjänster och 5 milj kr för byggentreprenader. Härunder införs endast krav på att varje upphandlande myndighet ska fastställa hur upphandlingar ska göras och hur dokumentation ska ske.
- Ge möjlighet att under EG:s tröskelvärden även använda en form av urvalsförfarande utan prekvalificering och annonsering, s k inbjuden upphandling.
- ”Tiodagarsfristen” bör tas bort under tröskelvärdena.
- De bestämmelser som nu gäller för ramavtal inom försörjningssektorn bör också gälla inom klassiska sektorn och för B-tjänster. Reglering av dessa ramavtal bör inte göras.

PM 2008-08-18, skr 2007-12-13, BRUK 2007 samt folder om Byggherrarna överlämnas.